

ChatGPT ile hızlı
rakip ve pazar analizi
ve benchmark nasıl
yapılır?







⚡ GPT-3.5 GPT-4

Ai PDF

Super-fast, interactive chats with PDFs of any size, complete with page references for fact checking.

3/3 Enabled

 Coursera	<input type="checkbox"/>
 Ai PDF	<input checked="" type="checkbox"/>
 Prompt Perfect	<input type="checkbox"/>
 Easy Resume	<input type="checkbox"/>

Önce PDF okuyabilen bir
Plugin seçiyoruz.

İnternette yayınlanmış olan halka açık senelik raporların linkini yapııştırıyoruz.

Türkçe olarak bu raporlardan ihtiyacımız olan konuya göre karşılaştırmalı bir tablo hazırlamasını istiyoruz.

Model: Plugins • Enabled plugins:   

< 3 / 3 >

0

BT ve Vodafone İngiltere'nin 2023 senelik raporlarını inceleyip, satış ve network stratejileri açısından karşılaştırmalı bir tablo hazırlamanı istiyorum

<https://www.bt.com/bt-plc/assets/documents/bt-plc-financial-results/annual-reports/2023-bt-plc-annual-report.pdf>

<https://investors.vodafone.com/sites/vodafone-ir/files/2023-05/vodafone-fy23-annual-report.pdf>



Used Ai PDF



Used Ai PDF



Used Ai PDF



VE SONUÇ...

aradığımızı ulaşıncaya kadar iterasyonla devam ediyoruz.



Tabii ki, aşağıda BT ve Vodafone'un satış ve network stratejilerini karşılaştıran bir tablo bulabilirsiniz:



Strateji Türü	BT	Vodafone
Satış Stratejisi	Sektör liderliğini sürdürmeyi ve ESG konularında üst çeyrek pozisyonunu korumayı hedefliyor.	İşletmelerin ve tüketicilerin kendi pahalı donanımlarını ve cihaz özel yazılımlarını kullanmaktan vazgeçip daha verimli paylaşılan donanım kapasitesi veya hizmetler aracılığıyla buluta geçiş yapmalarını sağlayan çözümler sunuyor.
Network Stratejisi	En hızlı, en güvenilir ve güvenli bağlantıyı mümkün olan en geniş topluluklara sağlamayı hedefliyor. Müşterilerine ve kendilerine güvendikleri mobil, çekirdek ve global ağları tasarlar, inşa eder ve çalıştırır.	Müşterilerine daha düşük gecikme süresi sunmak için veri merkezlerini telekomünikasyon ağlarının kenarına entegre eden edge computing çözümleri geliştirmek için en büyük ağ operatörleriyle ortaklık kuruyor. Ayrıca, daha evrensel bir kapsama alanı sağlamak için yeni yaklaşımlar ve teknolojilerin karışımını kullanıyor.
Risk Yönetimi	Pazar payını artırmak, doğru müşterilere hedeflemek, faydalı ticari ve hukuki anlaşmalar yapmak ve hizmetleri başarıyla sunmak için çeşitli büyük sözleşmeler yapmayı içerir.	İşletmelerin ve tüketicilerin kendi pahalı donanımlarını ve cihaz özel yazılımlarını kullanmaktan vazgeçip daha verimli paylaşılan donanım kapasitesi veya hizmetler aracılığıyla buluta geçiş yapmalarını sağlayan çözümler sunmayı içerir.

Bu tablo, her iki şirketin stratejilerini karşılaştıran bir tabloyu göstermektedir. Tabloyu genel hatlarıyla...

Hayatınıza Üretken Yapay Zekayı almaya başladıysanız,
haftalık linkedin newsletterım "Yapay Zeka ile
Verimlilik"i ve @oyageron youtube sayfasını takip
edebilirsiniz.

3 Temmuz'daki ChatGPT eğitimine katılabiliyorsunuz.

3 TEMMUZ 20.00-22.00 (TR SAATİ)

CHATGPT EĞİTİMİ

YAPAY ZEKAYA DOĞRU SORU
SORARAK SAATLERİNİZİ
KURTARABİLİRSİNİZ

NELER OLACAK?

- Üretken Yapay ve Büyük dil modeli nedir? Neler yapabiliriz?
- Prompt** yazma kuralları
- Birlikte prompt yazma çalışması

BU İHTİYACIMI NASIL TARİFLERİM?
NASIL SORU SORARIM? İSTEDİĞİM
SONUCA NASIL ULAŞIRIM?



OYA GERON, CCMP

www.reshapeconsulting.co.uk

